



Samen werken aan morgen

De ambitie van TRADECC nv:

TRADECC nv verkoopt in house ontwikkelde en zelf geproduceerde bouw-chemische producten aan zorgvuldig geselecteerde verdelers en uitvoerders. Het familiebedrijf wil haar positie wereldwijd flink gaan versterken.

Ben jij ondernemend met een passie voor techniek die TRADECC nv internationaal verder op de kaart zet?

Business Development Manager

Pragmatisch – gedreven – gepassioneerd door verkoop van technische producten

Wat wordt de opdracht: In deze functie bouw je nieuwe klanten op in gebieden waar we nog niet voldoende actief zijn (ie. Azië, Australië, Afrika, Latijns Amerika, USA)
Door middel van prospectie vind je nieuwe en/of betere partners.

Hoe pak je dit aan? Je richt je op groothandels en uitvoerders; dit zijn specifieke aannemers die gespecialiseerd zijn in waterdichting en structureel herstel van bouwconstructies. Vaak zijn dit contacten op directieniveau. Je hebt een gevarieerd takenpakket: je legt nieuwe contacten door middel van telefonische prospectie en mailingacties, je bezoekt potentiële partners en overtuigt hen samen te werken, je bent het dagdagelijks aanspreekpunt voor klanten en contacten die je zelf uitbouwt en onderhoudt, je ondersteunt klanten met technisch advies. Dankzij je inlevingsvermogen en oprechte interesse verdiep je je in de wensen en uitdagingen van je klanten. Bovendien beheers en monitor je ook alle administratieve taken (logistiek, kredietverzekeringen, offertes, orderverwerking, behandelen van staal- en prijsaanvragen). Uiteraard mag je ook ondersteuning van de binnendienst en technische dienst verwachten. Je bent het centrale aanspreekpunt van de klant van A tot Z. Je reist regelmatig naar je klanten: gemiddeld 1 week per maand verblijf je in het buitenland.

Wat neem je als kandidaat mee? Je hebt een commercieel of technisch georiënteerd Master diploma op zak. Je bent een zelfstarter met uitstekende commerciële vaardigheden. Gezien het internationale karakter van de organisatie, heb je een goede kennis van de Engelse en Franse taal, kennis van Duits en/of Spaans kan een pluspunt zijn. Je hebt minstens een eerste werkervaring achter de rug en bent toe aan een volgende stap. Commerciële flair, een uiterst klantgerichte houding, leergierigheid en een zelfstandige werkhouding zijn onontbeerlijk voor deze functie.

In welke omgeving kom je terecht? TRADECC nv, de trading firma van nv ECC en NV ETEC en gevestigd te Wilrijk, is gespecialiseerd in het wereldwijd vermarkten van bouwtechnische producten zoals producten voor waterdichting, herstel van beton en hoog performante coatings. TRADECC nv staat bij haar klanten bekend als een uiterst betrouwbare partner waar waarden zoals verantwoordelijkheid, respect en engagement hoog in het vaandel staan. Het familiebedrijf is reeds meer dan 45 jaar actief maar blijft dankzij innovatieve producten en technieken zeer jong en dynamisch.

Wat mag je van TRADECC nv verwachten? TRADECC nv is een gezond en uiterst stabiel bedrijf met sterke reputatie in de markt. De organisatie biedt een uitdagende functie binnen een internationaal kader. Afhankelijk van je ervaring en capaciteiten wordt een (uitgebreide) on the job training voorzien. Medewerkers met ambitie hebben binnen TRADECC nv mogelijkheden voor groei en ontwikkeling. Uitstekende arbeidsvoorwaarden, inclusief neutrale firmawagen worden voorzien.

Ben je geïnteresseerd in deze veelzijdige functie?

Reageer dan nu en stuur je CV met begeleidend schrijven naar barbara.deneef@tradecc.com.

Voor meer informatie over TRADECC nv kan je altijd terecht op www.tradecc.com.