



Samen werken aan morgen met producten van Tradecc op elke Belgische werf.

Gezocht: nieuwsgierige Accountmanager die nieuwe deuren opent.

Waarborg jij de ontwikkeling en toekomst van Tradecc in Wallonië?

Ter versterking van het gedreven team zijn wij op zoek naar een (m/v):

Account Manager Wallonië

Wat is jouw opdracht?

De ambitie: samen werken aan morgen! Met de voeten zelf in de klei... elke dag werkt het Tradecc team heel hard met een kwalitatief sterk gamma chemische en bouwtechnische producten die zij exclusief verdelen op de Belgische markt. In België heeft Tradecc al de nodige naam en faam opgebouwd en dat hebben ze te danken aan de uitmuntende service.

Hun droom: een wereldwijde dekking van de markt! België mag hierbij niet vergeten worden.

Jouw opdracht: Als het nieuwe gezicht van Tradecc waarborg jij de ontwikkeling en toekomst in Wallonië. Je kunt rekenen op een mooie klantenportefeuille, al liggen er nog volop kansen in deze regio.

Hoe ga je dit aanpakken?

Voor je de baan op gaat weet je elke in & out van de organisatie. De markt hebben ze goed in kaart, al liggen er in Wallonië nog volop onbenutte kansen. Je bezoekt bestaande klanten, maar de grootste uitdaging zie je in het opsporen van nieuwe klanten en markt opportuniteiten. Je bent nieuwsgierig van aard en wilt alles weten van je klant, enkel zo kan je je klanten goed adviseren inzake innovatieve technieken, maatwerkoplossingen en toepassingen.

Regelmatig vinden we je op werven waar je mee demo's begeleidt en je probeert om de toepassingen nog beter te begrijpen, zodat je binnen no-time een expert wordt. Je hebt een natuurlijke drive voor het signaleren van kansen, mogelijkheden en marktontwikkelingen. Je bezoekt dan ook graag eens een (internationale) beurs, zodat je steeds op de hoogte blijft van wat er speelt in de markt.

Je hebt een stevige persoonlijkheid en bent een deskundige gesprekspartner. Je spreekt o.a. met openbare besturen, aannemers, studie- en architectenbureaus en groothandels. Je schakelt daarom gemakkelijk tussen de verschillende contacten.

Je hoeft dit niet alleen te doen en komt terecht in een hecht team collega's. Loyaliteit, hard werken maar regelmatig kan wat humor op de werkvloer ook zeker geen kwaad. Als het allemaal té technisch wordt dan staan je collega's je graag bij. Samen zorgen jullie voor een gestage groei en waarborgen jullie de toekomst van Tradecc in België.

Als je niet bij klanten bent dan werk je op efficiënte wijze vanuit huis of het kantoor te Wilrijk (Antwerpen). Rapporteren doet u aan de CEO.

Wat breng je daarvoor mee?

- Je bent een problem solver en gaat geen enkele challenge uit de weg

- Je bent niet bang voor kritische vragen en assertief van aard
- Je hebt een gezonde dosis lef, visie en uitstraling
- Je vindt het leuk om nieuwe markten te ontginnen
- Je hebt een goed technisch- commercieel inzicht
- Je beschikt over een Master diploma en bent analytisch sterk
- Een aantal jaren commerciële ervaringen in een relevante B2B markt, ervaring met export is geen must
- Basiskennis Nederlands/ Engels

Waar ga je dit doen?

TRADECC NV, de trading firma van ECC nv en ETEC nv, is gevestigd te Wilrijk en is een chemisch bedrijf dat reeds 50 jaar actief en gespecialiseerd is in de ontwikkeling, de engineering, de productie en de toepassing van chemische en bouwtechnische producten. Ze zijn uiterst sterk in alles omtrent waterdichting, structureel herstel en kunstharvloeren.

TRADECC NV biedt op de Belgisch-Luxemburgse markt diverse materialen aan voor nieuwbouw, renovatie, wegenbouw, waterbouw en burgerlijke bouwkunde. Dat zijn o.a. producten voor grondstabilisatie, waterdoorlatende verharding en erosiecontrole. De producten worden verkocht aan zorgvuldig geselecteerde verdelers en toepassers.

TRADECC NV is een traditioneel en innovatief bedrijf dat volgende waarden en normen hoog in het vaandel draagt:

- Verantwoordelijkheid
- Betrokkenheid
- Betrouwbaarheid
- Respect
- Succes

Zij zijn reeds 50 jaar actief maar blijven door de innovatieve producten en technieken zeer jong en dynamisch.

Volgende trefwoorden zijn kenmerkend voor de cultuur van TRADECC nv:

- Team spirit
- Probleemoplossend
- Betrokkenheid
- Uitdagend
- Initiatiefrijk
- Familiaal karakter

Wat krijg je ervoor terug?

- Familiebedrijf met een mutinationale uitstraling
- Gezonde, innovatieve en solide organisatie
- Uitdagende functie met veel ruimte voor initiatief en persoonlijk engagement
- Korte communicatielijnen, open en informele cultuur
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden, motiverend salarispakket en bedrijfswagen

Waarborg jij de ontwikkeling en toekomst van Tradecc in Wallonië? Reageer dan nu! Voor meer informatie over deze vacature kan je contact opnemen met Barbara De Neef op het nummer 03 828 94 95. Kijk ook eens op www.tradecc.be.

Interesse?

Stuur je sollicitatiebrief met cv naar ECC nv, t.a.v. Barbara De Neef, Terbekehofdreef 50-52, 2610 Wilrijk of naar het e-mailadres: barbara.deneef@ecc-belgium.be

Voor meer informatie over ECC nv kan je altijd terecht op www.ecc-belgium.be.